



CÔNG TY CỔ PHẦN THÉP VIỆT XÔ HÀ NỘI

Văn phòng chính:

Địa chỉ: Tầng 2 tòa nhà Tứ Hiệp plaza, xã Tứ Hiệp, huyện Thanh Trì, Hà Nội.

Điện thoại: 0963.821.001.

Mail:

hcns.thepvietxohn2019@gmail.com

Nhà máy 1: Thôn 3, xã Vạn Phúc, huyện Thanh Trì, Hà Nội.

Nhà máy 2: Xã Đại Đồng, huyện Vĩnh Tường, tỉnh Vĩnh Phúc.

Nhà máy 3: Thôn Vinh Sơn, xã Tân Dĩnh, huyện Lạng Giang, tỉnh Bắc Giang.

THƯ NGỎ TUYỂN DỤNG

Kính gửi: Trường Đại học Kinh tế Kỹ thuật Công nghiệp

Được sự đồng thuận của Trường Đại học Kinh tế Kỹ Thuật Công nghiệp, Công ty Cổ phần Thép Việt Xô Hà Nội xin trân trọng thông báo thông tin tuyển dụng như sau:

Được thành lập từ tháng 07/2019, Công ty Cổ phần Thép Việt Xô Hà Nội được biết đến là Doanh nghiệp sản xuất, phân phối, lắp đặt các sản phẩm tôn xộp, panel chuyên nghiệp hàng đầu Việt Nam. Chúng tôi không chỉ sản xuất tấm Panel bông khoáng, Panel bông thủy tinh, Panel EPS, mà còn đáp ứng được các nhu cầu xây dựng đa dạng về xộp EPS cách nhiệt, tôn mái công nghệ nổi không dùng vít, tôn trần, tôn sóng các loại. Đồng thời chúng tôi cung cấp các sản phẩm cửa đi, cửa kho lạnh, cửa sổ và các phụ kiện đi kèm tấm panel, dạng lắp ghép.

Với phương châm chất lượng khẳng định thương hiệu, Việt Xô steel là đơn vị đứng đầu trong việc cung cấp lắp đặt các sản phẩm panel, tôn xộp... giúp cải thiện chất lượng không gian sống và góp phần cho sự phát triển của ngành xây dựng Việt Nam.

Công ty có trụ sở chính tại Hà Nội và 03 nhà máy tại Hà Nội, Vĩnh Phúc và Bắc Giang. Với phương châm xây dựng môi trường làm việc năng động và sáng tạo, chúng tôi luôn tạo điều kiện để CBNV hoàn thành tốt công việc và đem đến những động lực phát triển bản thân cũng như những phúc lợi đáp ứng cuộc sống ngày càng tăng cao của CBNV.

Nhằm đáp ứng hoạt động kinh doanh, Công ty Cổ phần Thép Việt Xô Hà Nội đang cần tuyển dụng các vị trí như sau:

1. NHÂN VIÊN KINH DOANH: 05 người.

MÔ TẢ CÔNG VIỆC	- Thiết lập, phát triển và duy trì mối quan hệ kinh doanh, chăm sóc khách hàng tiềm năng để đảm bảo doanh số theo mục tiêu kinh doanh của Công ty trong từng thời kỳ. - Nghiên cứu thu thập thông tin thị trường. Hiểu được các mẫu mã, ưu nhược điểm của sản phẩm Công ty đang kinh doanh và sản phẩm của đối thủ cạnh tranh - Tham gia lập kế hoạch kinh doanh của công ty (bán hàng) - Giới thiệu, quảng cáo sản phẩm và dịch vụ cho các Đại lý/ Đối tác tiềm năng. - Đàm phán và ký kết hợp đồng hợp tác kinh doanh với khách hàng. - Thường xuyên thăm hỏi, chăm sóc khách hàng và thu hồi công nợ của Đại lý/ Đối tác - Phối hợp bán hàng với các thành viên trong nhóm và với các Phòng/ Bộ phận liên quan trong quá trình tác nghiệp: bộ phận kế toán, bộ phận sale admin, bộ phận sản xuất và bộ phận vận chuyển.
------------------------	--



CÔNG TY CỔ PHẦN THÉP VIỆT XÔ HÀ NỘI

Văn phòng chính:

Địa chỉ: Tầng 2 tòa nhà Tứ Hiệp plaza, xã Tứ Hiệp, huyện Thanh Trì, Hà Nội.

Điện thoại: 0963.821.001.

Mail:

hcns.thepvietxohn2019@gmail.com

Nhà máy 1: Thôn 3, xã Vạn Phúc, huyện Thanh Trì, Hà Nội.

Nhà máy 2: Xã Đại Đồng, huyện Vĩnh Tường, tỉnh Vĩnh Phúc.

Nhà máy 3: Thôn Vinh Sơn, xã Tân Dĩnh, huyện Lạng Giang, tỉnh Bắc Giang.

	- Đề xuất với Trưởng phòng Kinh doanh các khó khăn, vướng mắc trong quá trình bán hàng. - Báo cáo kế hoạch kinh doanh định kỳ cho Trưởng phòng Kinh doanh
TIÊU CHUẨN YÊU CẦU	- Giới tính: Nam - Tốt nghiệp Trung cấp chuyên ngành liên quan trở lên; - Có khả năng giao tiếp tốt; - Nhanh nhẹn, trung thực, chịu được áp lực trong công việc;
CHẾ ĐỘ THU NHẬP	- Thu nhập gồm lương cứng và % doanh thu đạt được trong tháng - Chế độ BHXH, BHYT, BHTN và các chế độ phúc lợi khác theo quy định của công ty - Môi trường làm việc trẻ, năng động, tạo điều kiện để phát triển

2. NHÂN VIÊN HỖ TRỢ KINH DOANH: 05 người.

MÔ TẢ CÔNG VIỆC	- Nhận đơn hàng và xử lý đơn hàng qua email hoặc điện thoại từ khách hàng và nhân viên kinh doanh - Kiểm tra độ chính xác của thông tin trong đơn hàng và hóa đơn. - Liên hệ với khách hàng để thu thập thông tin còn thiếu hoặc trả lời thắc mắc. - Liên hệ với bộ phận sản xuất, điều vận để đảm bảo giao hàng đúng hạn. - Lưu trữ và cập nhật hồ sơ khách hàng và báo cáo doanh thu. - Truyền đạt phản hồi quan trọng từ phía khách hàng cho phòng kinh doanh. - Cập nhật các thông tin về sản phẩm để kịp thời trao đổi với khách hàng. - Theo dõi các hợp đồng thương mại - Tiến hành đối chiếu và thu hồi nợ thường xuyên từ khách hàng.
TIÊU CHUẨN YÊU CẦU	- Tốt nghiệp Trung cấp trở lên. - Nhanh nhẹn, giao tiếp tốt, trung thực.
CHẾ ĐỘ THU NHẬP	- Thu nhập: từ 7.000.000 đến 9.000.000đ/tháng - Chế độ BHXH, BHYT, BHTN và các chế độ phúc lợi khác theo quy định của công ty - Môi trường làm việc trẻ, năng động, tạo điều kiện để phát triển



CÔNG TY CỔ PHẦN THÉP VIỆT XÔ HÀ NỘI

Văn phòng chính:

Địa chỉ: Tầng 2 tòa nhà Tứ Hiệp plaza, xã Tứ Hiệp, huyện Thanh Trì, Hà Nội.

Điện thoại: 0963.821.001.

Mail:

hcns.thepvietxohn2019@gmail.com

Nhà máy 1: Thôn 3, xã Vạn Phúc, huyện Thanh Trì, Hà Nội.

Nhà máy 2: Xã Đại Đồng, huyện Vĩnh Tường, tỉnh Vĩnh Phúc.

Nhà máy 3: Thôn Vinh Sơn, xã Tân Dĩnh, huyện Lạng Giang, tỉnh Bắc Giang.

3. CÁCH THỨC NỘP HỒ SƠ:

Công ty Cổ phần Thép Việt Xô Hà Nội.

Địa chỉ: Tầng 2 tòa nhà Tứ Hiệp plaza, xã Tứ Hiệp, huyện Thanh Trì, Hà Nội.

Điện thoại: 0963.821.001.

Mail: hcns.thepvietxohn2019@gmail.com.

GIÁM ĐỐC

Lê Bá Thay

(Đã ký)